

Spaun на 40 години!

Влизаме в новото десетилетие с много нови продукти

Alexander Wiese

В действителност заглавието не е съвсем точно; компанията Spaun ще чествува своя 40-годишен юбилей догодина. Но в Spaun са толкова много изпълнени с енергия и готови за представяне на широк обхват от нови техни продукти в юбилейната им година, че ние просто не можем да чакаме още една година, за да разкажем за дългата история на тази компания.

Почти всеки читател на сп. TELE-satellite без съмнение свързва името Spaun с висококачествените спътникови компоненти за дистрибутиране на сателитни сигнали. "Качество, направено в Германия" е тяхното мото; житейската мисия на Spaun е да работи така, че качеството на техните продукти да бъдат винаги на най-високо ниво.

Но затова, по-късно. Нека сега да се концентрираме върху самата компания Spaun: тяхната главна квартира се намира в най-крайната част на югозападна Германия. Основоположник на компанията, която понастоящем разполага с почти 100 служещи, е Friedrich Spaun. Той ни обясни как всичко е стартирало: "За мен всичко започна на моята кухненска маса през 1969г." По това време, FM радиото в Германия тъкмо е започнало да излъчва стерео програми. Съвсем скоро става ясно обаче, че много от радиоприемниците, които се използват по това време, не получават достатъчно силен сигнал на антената

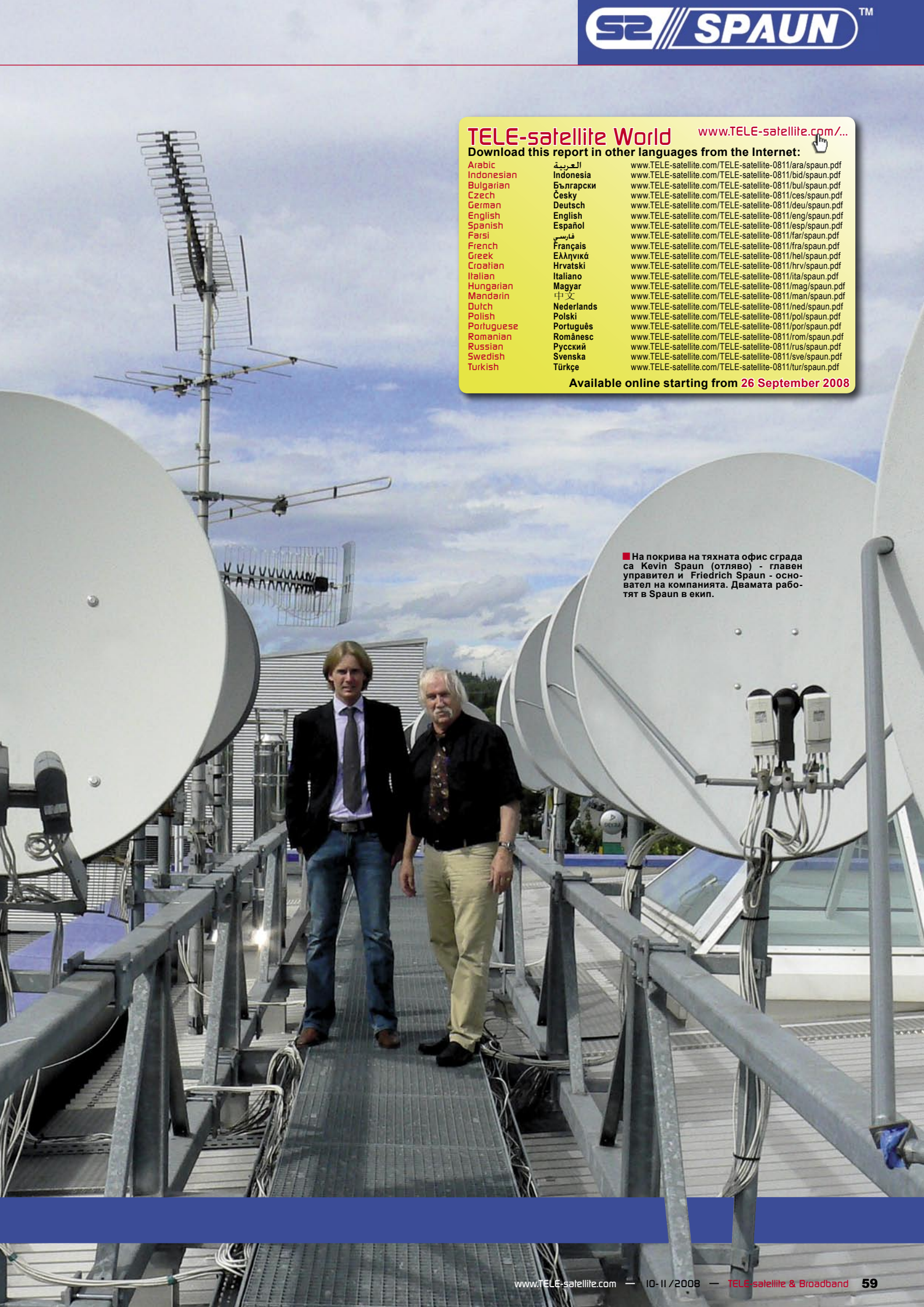
- необходим е усилвател, за да се подобри отношението сигнал-шум. "Аз конструирах усилвателна платка, която инсталирах на вътрешна антена, произведена от известна фирма, спомня си Friedrich Spaun. И с това, той поставя началото на своята собствена компания.

През 1972г. неговата малка фирма става толкова успешна, че той вече може да си позволи да наеме своите първи работници. "През 1974г. започна истински бум в производството на широколентови усилватели и пасивни разпределителни компоненти", си спомня Friedrich Spaun. Разбира се, по онова време тези компоненти се използват за ефирна телевизия и компанията Spaun е единствения производител на оригинално оборудване (OEM) за много други немски фирми. През 1980г. Spaun добавят още една производствена линия - усилватели за кабелна телевизия.

По онова време, производството се извършва в една къща взета под наем, но през 1988г.

■ Поглед към офис сградата на компанията Spaun в гр. Singen, югозападна Германия. Отдясно, зад сградата може да се видят производствените съоръжения за мултиключовете на Spaun.





TELE-satellite World

www.TELE-satellite.com/...

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/ara/spaun.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/bid/spaun.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/bul/spaun.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/ces/spaun.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/deu/spaun.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/eng/spaun.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/esp/spaun.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/far/spaun.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/fra/spaun.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/hel/spaun.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/hrv/spaun.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/ita/spaun.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/mag/spaun.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/man/spaun.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/ned/spaun.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/pol/spaun.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/por/spaun.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/rom/spaun.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/rus/spaun.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/sve/spaun.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-0811/tur/spaun.pdf

Available online starting from **26 September 2008**

■ На покрива на тяхната офис сграда са Kevin Spaun (отляво) - главен управител и Friedrich Spaun - основател на компанията. Двамата работят в Spaun в екип.



■ Този клиент има проблем. Steffen Kuck е управител на отдел "Техническата поддръжка" и помага ежедневно на клиентите на Spaun между 8AM до 12PM и от 1PM до 5PM. Един от неговите инструменти е CD-ROM диска на SatcoDX, съдържащ пълна информация за всички спътници в света.



■ Разбира се, основен начин за комуникация в компанията е Интернет. Тук, уеб дизайнерът Patrick Keil разглежда коментарите на посетителите на сайта www.spaun.de.

"Ежемесечно имаме около 40 000 посетители", обяснява Patrick Keil. На монитора той ни показва текущите посетители на уеб сайта. Благодарение на софтуера Geotargeting, Patrick знае точното им местоположение и може да се свърже с тях в отделен прозорец. Изненадата: тази програма е разработена заедно от Kevin Spaun и Patrick Keil и най-важното - тя е напълно безплатна и съответно може да се използва от всеки, който желае да получи подробна информация за това кой посещава този уеб сайт, колко време прекарва в него, какво търси в сайта и къде е неговото местоположение. И всичко това "на живо"! Ето и връзката: www.livezilla.net

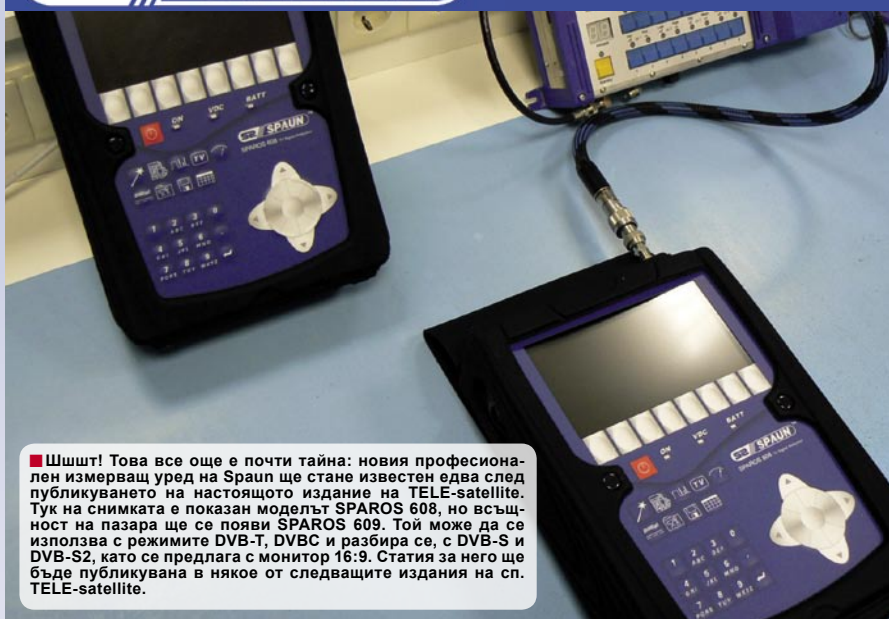
всичко се променя: "Тогава построихме нашата производствена сграда в Singen, в която все още работим и днес, и станахме пионери в тази област", коментира Friedrich Spaun, докато ни показва външните стени на сградата, изработени от алуминий. "За много дълъг период, тези стени бяха отправна точка за всеки производител." След това той ни обясни как Spaun създава цветното лого на компанията: "Това са цветовете на стените на сградата, сини и сребристи, и затова решихме да ги включим в нашето корпоративно лого."

Spaun съществува като компания със самостоятелно търговско име от 1991г. Това става след падането на берлинската стена, като до този момент Spaun изпраща своите продукти само в Западна Германия, тъй като няма никаква идея за експортирането им. Новият пазар в Източна Германия донесе със себе си толкова много нови възможности, че Friedrich Spaun окончателно решава: "Вече ще продаваме продуктите си с нашето собствено търговско име!" През 1993г. се появява неговият първи успешен продукт - мултиключ за два спътника и един вход за антена за ефирно телевизионно приемане, а много скоро след това - модели на мултиключове с четири и осем спътникови входа. Тези продукти бяха веднага експортирани в съседните страни. Днес, 50 % от продукцията на компанията се изнася, като 30 % от нея се насочва за страните на европейската общност, а останалите 20 % се изнасят извън Европа. Общите годишни продажби за Spaun варират между 12 и 15 милиона Евро.

И на това място трябва да представим Kevin Spaun. Той поема управлението на компанията от баща си Friedrich Spaun в началото на настоящата 2008 година. "Ние обаче, управляваме компанията в екип", потвърждават едновременно и двамата. Kevin Spaun възнамерява да разшири бизнеса в посока на износа: "Понастоящем, ние сме в процес на контакти със североамериканския пазар; търсим местни дистрибутори и имаме намерение да отворим наш собствен офис за дистрибуция в САЩ", разкрива Kevin



■ Главният управител на Spaun, Kevin Spaun обича понякога да си цапа ръцете, като тества мултиключовете. Сигналите от антената на покрива стигат до тук и се подават на мултиключовете, след което проблемите на клиентите могат да се симулират и проверят.



■ Шшшт! Това все още е почти тайна: новия професионален измерващ уред на Спаун ще стане известен едва след публикуването на настоящото издание на TELE-satellite. Тук на снимката е показан моделът SPAROS 608, но всъщност на пазара ще се появи SPAROS 609. Той може да се използва с режимите DVB-T, DVBC и разбира се, с DVB-S и DVB-S2, като се предлага с монитор 16:9. Статия за него ще бъде публикувана в някое от следващите издания на сп. TELE-satellite.



■ Поглед към склада. Управителят по доставките Christoph Reichle на разказва: "Нашите стокови запаси не се задържат повече от 3-4 седмици." Камيونите идват ежедневно, за да товарят пакетите и палетите за нашите клиенти.

Производство на мултиключове



■ Това е 4-слойна платка, доставена от външна компания-клиент. Тя е основния блок на мултиключа.

Spaun, "а също желаем по-силно присъствие и в Близкия Изток." Spaun предлагат почти 200 различни продукта, най-продаваните от които (както и в миналото) са мултиключовете, имащи 5, 9 и 17 входа, плюс един вход за ефирни телевизионни сигнали.

Kevin Spaun се гордее със своята производствена линия за мултиключове: "С нашите най-мощни основни устройства, имащи 9 и 17 входа, ние сме в състояние да организираме системи за до 3000 потребители", обяснява Kevin Spaun, "и това никоой друг не може да го направи." Клиенти за толкова големи системи се намират и те са: кулата Jumeirah Beach Residence в Дубай, Nokia Development Center в Швеция, главната квартира на Microsoft в Прага, Eutelsat в Париж, японското посолство в Берлин, и още много, много други. Мултиключовете на Spaun могат да се открият дори и на много луксозни яхти, а защо не и на всяко друго място, където се приемат сателитни сигнали.

И накрая, пожелахме да узнаем още и за всички нови продукти, които компанията възнамерява да представи през тяхната юбилейна година. Kevin Spaun си поема дълбоко дъх и започва: "През пролетта на 2009г. имаме намерение да представим на пазара фибро-оптична дистрибутираща система." Този тип система може да предостави услуги на повече от 10 000 потребители.

Тази фибро-оптична технология ще бъде използвана за дистрибутиране на сателитни сигнали. Преди да достигне до крайния потребител, фибро-оптичният сигнал се конвертира обратно в стандартен цифров сигнал и след това преминава през мултиключовете, за да достигне до приемниците. "Този метод работи само с много силни лазерни предаватели", обяснява Kevin Spaun и продължава, намеквайки очевидно за многото изкуствени острови, които напоследък се раждат в Дубай: "Тази технология ще ни позволи да покريم цял един остров."

Когато четете този брой, на пазара ще бъде пуснат още един нов продукт, какъвто едва ли бихте очаквали от Spaun: високо професионален уред за измерване на сигнали. "Естествено, той ще приема DVB-S2 сигнали и ще има монитор 16:9", обяснява Kevin Spaun, "тъй като дори и антенните монтажници желаят понякога да гледат HDTV на техните измервателни уреди", въпреки че трябва да ги използват само за информация. Друг нов продукт от Spaun е техният коаксиален кабел – подходящо наречен "Spoox". Може би ще се опитате да отгатнете неговия цвят от три пъти? Не, не е бял. Не е и черен! Ако третият опит е син, то Вие познахте – това е цвета на тяхната компания. "С този коаксиален кабел и съответстващи конектори, можем да изградим една перфектна система за разпределяне на сигнала", разкрива Kevin, като споменава също и за уголемяването на тяхната продуктова палета. "Искаме, когато нашия клиент дойде при нас, да намери всичко, което търси." С други думи, тяхното желание е да предоставят абсолютно всичко, от което потребителя има нужда за възможно най-добро дистрибутиране на сателитните сигнали.

И докато сме все още на темата за техните продукти, успяхме да открием още една тайна на Spaun: добрата цена. "Без да правим компромис в качеството", коментира Kevin, "ние започваме един нов продуктов сегмент на значително по-ниски цени."



■ Тези автоматични машини инсталират всички компоненти върху платките.



■ Служителят на Spaun, Habib Ferchichi проверява готовата платка. "Обикновено има проблем в една на всеки 1000 платки", обяснява той.



■ Къде отива сега платката? Разбира се, в една метална кутия. А откъде идват тези метални кутии? От тези машини за обработка на метални листове с размери 36 мм широчина и 0.7 мм дебелина с никелово покритие от 0.02 мм. Всяка нова ролка тежи около 100 кг и е дълга 400 м.



■ Отрязаните метални парчета се поставят от служителя на Spaun, Frank Heller в тази машина за перфориране и огъване. Всички отвори за "F" конекторите се пробиват с едно преминаване през машината.



■ Горне: плоските метални листове с пробити отвори за "F" конекторите. Долу: същите тези листове с вече извити страни. Това е процесът, при който от един метален лист се изготвя една от страните на мултиключа.



■ Това е автоматична машина за производство на пръстени. Служителят на Spaun, Herbert Aicheм прави около 800 такива пръстени всеки час. Те се използват с връщащия канален филтър.



■ Пръстените са с много малък размер.

Серията "Premium", чийто продукти досега се предлагат от Spaun от началото на 2008г., е вече разширена и включва и стандартни компоненти. След като настоящото издание на списанието бъде публикувано, на пазара ще направят своя дебют продуктите на класа "Light". Kevin Spaun обяснява: "Няма да има никаква разлика в качеството, а само във възможностите на продуктите." Докато един мултиключ от клас "Premium" се предлага с регулируемо ниво на управление, то тази опция ще отсъства в клас "Standard" и "Light", което ще даде възможност за по-голям избор на клиента. "Ценовата политика ще бъде следната: ако един продукт от клас "Premium" струва 100 %, то същият от клас "Standard" ще бъде 75 %, а от клас "Light" - 50 %", обяснява Kevin.

И така, какви други нови продукти се очакват? "Широкопотоков превключвател за американския пазар", отговаря Kevin, "той използва честотен диапазон под (!) стандартния IF обхват за дистрибутиране на HDTV сигнали, и по-специално това са каналите на PayTV доставчика DirecTV." По-точно казано, това е обхвата от 250 до 950 MHz, който ще бъде използван за дистрибутиране на сателитни IF сигнали, в допълнение на стандартния обхват от 950 до 2050 MHz. TELE-satellite ще се спре по-подробно на този иновационен продукт, който може да се окаже интересен и за други пазари извън американския, в своя следващ брой. Patrick Schmid е човека, който отговаря за тези продукти. Той принадлежи към третото поколение на основателя Friedrich Spaun и е вече работещ член на компанията.

Friedrich Spaun отговаря и за още една, напълно различна тема, на която досега не се е обръщало голямо внимание, но със сигурност в бъдеще тя ще играе все по-голяма роля и за която TELE-satellite вече разказа в последните си няколко издания: използването на мощността и нейната ефикасност! "Заедно с моя син стартираме нова компания - Spaun Power", обяснява Friedrich Spaun и посочва към сградата от другата страна на улицата, "съвсем скоро ще започнем производство на превключватели на напрежение, не само за наши собствени нужди (около 150 000 броя годишно), но също и като OEM продукт." Непрекъснато растящата нужда за енергия в цял свят изисква все по-голяма ефективност при доставките на електроенергия. Но това не е единствената причина. "Най-критичният компонент в мултиключа е неговото електрическо захранване", обяснява Friedrich Spaun, "и тук ние виждаме най-много аварии." Friedrich Spaun е напълно убеден: "едно надеждно функциониращо електрическо захранване, което в същото време използва минимално количество електроенергия, е точно това от което се нуждаем навсякъде по света."

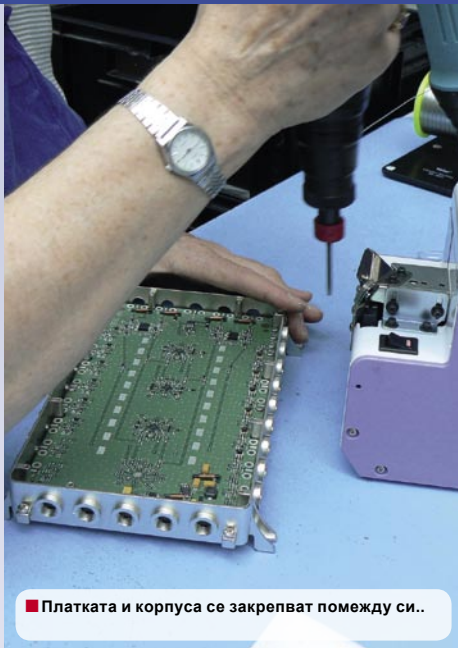
Ето как Spaun, вече в своя 40-годишен юбилей, си изгражда още един крак върху който да стъпи, докато в същото време разширява бизнеса си за дистрибутиране на сигнала, като предлага всичко, от което потребителя има нужда. Това е стратегия, която вероятно ще бъде много успешна в бъдеще и която Friedrich Spaun описва с фразата:

"Всяка година за мен е успешна и доходна." Всички печалби се реинвестират в нашата семейна компания, като по този начин Spaun успешно се разширява за своя сметка."

Пожелаваме още 40 години живот на Spaun!



■ "F" конекторите се закрепват към корпуса със завъртане във вече направените отвори.

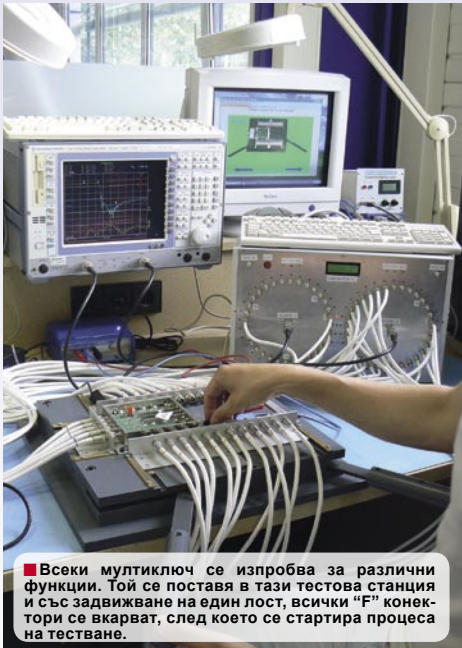


■ Платката и корпуса се закрепват помежду си..



■ За да се завърши целия процес, капакът също трябва да се закрепва с винтове. Friedrich Spaun обяснява: "Това е много критичен момент: с малките по размер гнезда, еластичните капази могат да предоставят значителна електромагнитна защита. С по-големите гнезда, нивото на тази защита може да се осъществи, като се използват по-голям брой винтове."

Определяне на качеството



■ Всеки мултиключ се изпробва за различни функции. Той се поставя в тази тестова станция и със задвижване на един лост, всички "F" конектори се вкарват, след което се стартира процеса на тестване.



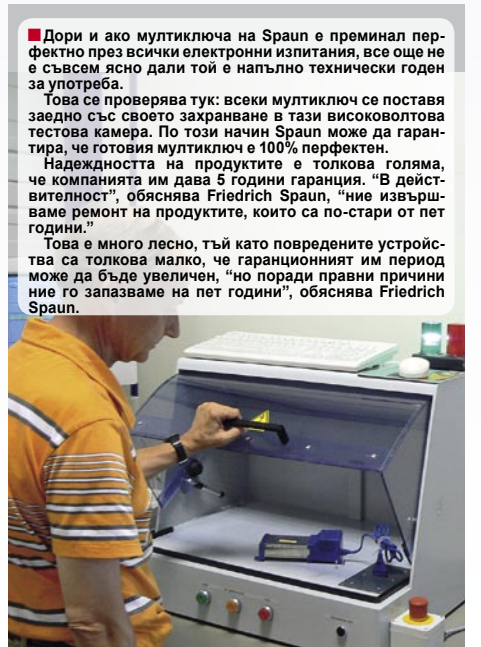
■ Служителят на Spaun, Peter Fuchs ни показва процеса на изпитване в тестова станция, модел 17 - най-голямата от всички 10 подобни станции, използвани от Spaun. "В миналото, целия тест се извършваше за 50 минути", обяснява Peter Fuchs; днес са необходими само три минути за автоматично изпитване на всяка функция.



■ След извършване на тестовия процес, с компютър се прави разпечатка на серийния номер, който след това се залепва върху устройството. Резултатите от тестовете се архивират, така че Spaun може по всяко време да ги провери за всеки отделен мултиключ.



■ Готово: Friedrich Spaun има вече готов мултиключ: "Серийни номера на нашите продукти поставяме от 2005г.", обяснява той гаранциите за качество. Използването на серийни номера при запитване в Интернет също е предвидено. По този начин много лесно се установяват фалшивите плагиати.

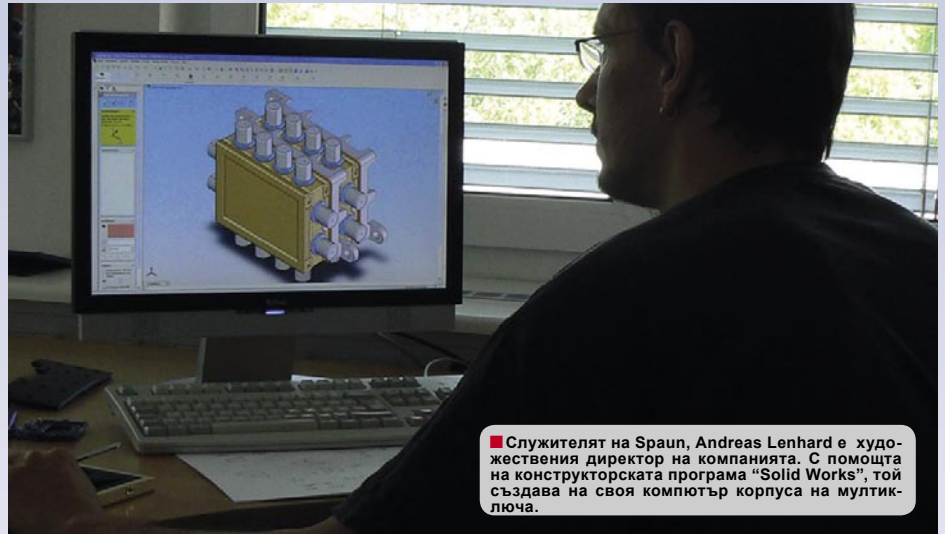


■ Дори и ако мултиключа на Spaun е преминал перфектно през всички електронни изпитания, все още не е съвсем ясно дали той е напълно технически годен за употреба. Това се проверява тук: всеки мултиключ се поставя заедно със своето захранване в тази високоволтова тестова камера. По този начин Spaun може да гарантира, че готовия мултиключ е 100% перфектен. Надеждността на продуктите е толкова голяма, че компанията им дава 5 години гаранция. "В действителност", обяснява Friedrich Spaun, "ние извършваме ремонт на продуктите, които са по-стари от пет години." Това е много лесно, тъй като повредените устройства са толкова малко, че гаранционният им период може да бъде увеличен, "но поради правни причини ние го запазваме на пет години", обяснява Friedrich Spaun.

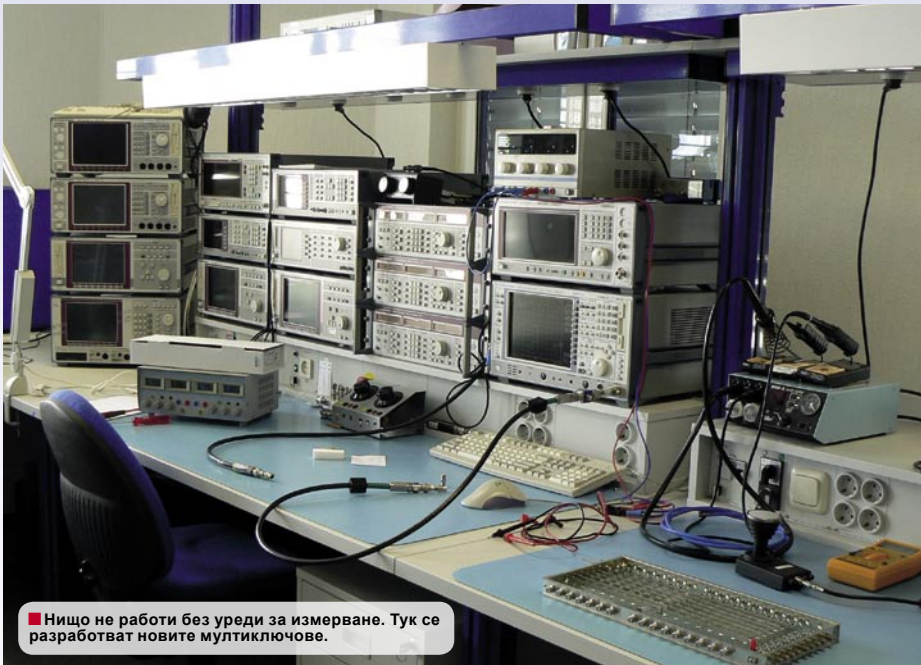
Конструкция и проверки на надеждността на мултиключовете



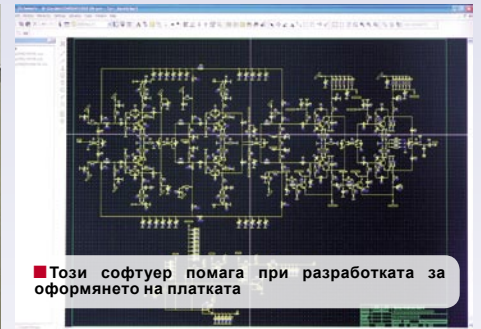
■ Готовите мултиключове също се поставят в тази камера за тестване. "Техническите ни характеристики показват, че нашите устройства са температурно изпитани от -20° C до +50° C", обяснява Friedrich Spaun, "но ние естествено ги изпитваме от -30° C до +60° C, за да сме абсолютни сигурни."



■ Служителят на Spaun, Andreas Lenhard е художествения директор на компанията. С помощта на конструкторската програма "Solid Works", той създава на своя компютър корпуса на мултиключовете.



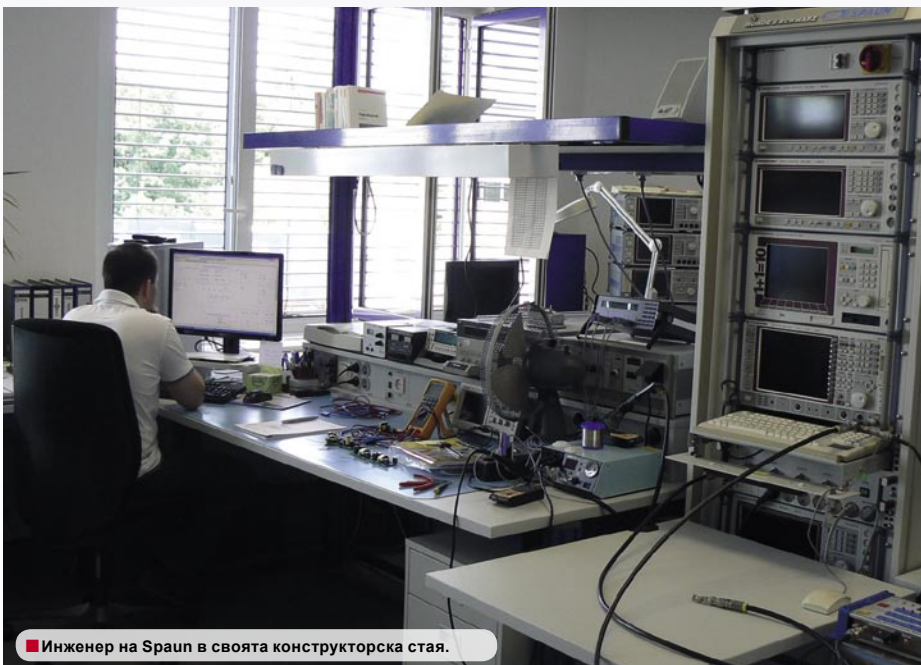
■ Нищо не работи без уреди за измерване. Тук се разработват новите мултиключове.



■ Този софтуер помага при разработката за оформянето на платката



■ Качеството и надеждността вървят ръка за ръка. За да се гарантира реалната надеждност на мултиключовете на Spaun, се използва един генератор за мълнии за симулиране на електрически товар.



■ Инженер на Spaun в своята конструкторска стая.



■ С този импулсен генератор могат да се симулират различни видове линейни смущения.



■ Този служащ поставя мултиключовете в камера за електромагнитно тестване. Като се използва 5-ватов широкопосочен предавател, мултиключът се изпитва към изолирани сигнали в тази камера. А има и друг начин: антената в по-тясната част на камерата се поставя в режим на приемане, за да се проверят интерфериращите сигнали, генерирани от мултиключовете. В преден план се вижда конвейерна лента за измерване на интерференцията в обхвата 30 - 1000 MHz.